

天地人

Utsunomiya
Chamber News
Ten-Chi-Jin

2026
2

Vol.749



〈表紙写真〉
「絶景を望む赤岩山のパラグライダー」
(写真提供: (一社)宇都宮観光コンベンション協会)

2

特集1

宮の商談会

竹繊維のタオル販売で ビジネスチャンス!

電子工学関連の技術開発企業が新たな飛躍

4

特集2

NEXT ~会社を次世代に~

後継者への承継を見据え、 業績安定を目的とした 他社事業の引受

今月号の折込

- 新入社員研修

〈有料折込事業〉(ビジネス情報便)

- 吉 幾三オンステージ2026
(㈱マイム・コーポレーション)
- 社長! それではお金は残りません!
(Penta Box)
- シルバー人材センター会員を活用してみませんか
((公社)宇都宮市シルバー人材センター)
- 情熱のプジョー、革新のシトロエン、洗練のDS、
フレンチモビリティの三重奏が宇都宮に集う
(PEUGEOT宇都宮/シトロエン宇都宮/DS STORE宇都宮)
- 売野雅勇 Special music Live
((一社)とちぎ映画演劇文化協議会)
- ダイオーズオリジナルティーサーバー「TEATRO」
(㈱ダイオーズジャパン)

6 | インフォメーション 10 | メンバースパーク 12 | 金融・経営支援部会だより
13 | うつのみやのルーツを探る 14 | キタカンだより 15 | ナンブレで脳トレ



第3回宮の商談会の様子

竹繊維のタオル販売で ビジネスチャンス！

電子工学関連の技術開発企業が新たな飛躍

当所と(株)ネクスコ東日本エリアトラクトが主催する「宮の商談会」を、昨年10月に開催しました。今回はその概要と、商談を経て成約に至った事例をご紹介します。



(株)デュプラス
代表取締役
福田 一夫さん

竹タオルは、洗っても柔らかさが続き、綿の約3倍の吸水力を持つタオルです。臭いにくく肌にやさしい竹繊維を使用し、環境にも配慮しています

会場中央のサンプルスペース



12バイヤー、19事業者が参加

「宮の商談会」は、東北自動車道のサービスエリア・パーキングエリア（以下SA・PA）バイヤーと当所会員事業所の皆さまを結び商談イベントです。近年のSA・PAでは、箱菓子のような他人に贈るお土産だけでなく、家族や自分用に消費する「ご当地商品」も人気であり、バイヤーも新規商品の発掘に力を入れています。そこで、当所では会員事業者がSA・PAのバイヤーに商品・商材を提案する機会を提供することで、販路拡大や認知度向上につなげることを目的に本商談会を開催して

います。今回で3回目となる本商談会は、昨年10月9日（木）に市内ホテルで開催しました。バイヤーとしては那須高原SAや上河内SA、佐野SA、大谷PAの各上下線など全12カ所が参加。一方、事業者からは19社が参加しました。商談会は、バイヤーのブースに事業者が定められた時刻に何う方式で行われ、1社あたり25分と限られた時間でしたが、いずれも熱心な商談が行われました。当日の商談件数は94件で、後日実施したバイヤー向けのアンケートでは、商談会を経ての成約件数は13件、継続交渉は41件という結果でした。また、参加事業者のうち約8割が初参加で

あったことで、バイヤーからは新たな商品発掘に繋げることができたと好評でした。一方の参加事業者からも「なかなか会えないバイヤーと商談ができた」「成立はしなかったが、いろいろ勉強になったのはありがたかった」などの声をいただきました。環境に優しいタオル

福田 私どもは電子工学関連の技術開発・製造会社として昭和57年に創業し、制御機器・医療器具・成形品などの企画・設計・ソフト開発・製造、各種センサー応用商品の開発・製造、商品企画から製品化支援（B to B）などを営んでいます。近年は単なる電子・機械系の受託や製造にとどまらず、自社技術を生かした「竹繊維」などの持続可能素材の企画・開発にもチャレンジしています。

会社の概要を教えてください。

宮の商談会に参加したきっかけは何でしょうか。

福田 当社では令和6年に竹繊維を活用した「竹タオル」を開発し、J

R宇都宮駅の駅ビルや大笹牧場などの店舗や楽天・アマゾンなどのECサイトで販売しています。今後さらに商品の認知度向上や販路拡大を図っていきたくと考えていたところ、宇都宮商工会議所からこの商談会のことを教えていただき、新たなビジネスチャンスの獲得に繋がると考え、参加を決めました。

と大谷PA（下り）ではすでに販売が始まっています。なかには、商談会後1カ月以内に販売を決めてくださったバイヤーもあり、うれしい驚きでした。他のバイヤーの方々にも前向きに検討していただいております。手応えを感じています。本日に商談会に参加して良かったと感じています。

と大谷PA（下り）ではすでに販売が始まっています。なかには、商談会後1カ月以内に販売を決めてくださったバイヤーもあり、うれしい驚きでした。他のバイヤーの方々にも前向きに検討していただいております。手応えを感じています。本日に商談会に参加して良かったと感じています。

美容室など、商品特性と親和性の高い業種業態の店舗でも販売してもらえないか、考えているところです。また竹繊維はタオルだけでなく、キッチンペーパーなどにも使用できますから、商品ラインナップを増やしていくことも目指しています。使えば良さがわかる商品ですので、さらにファンを増やす工夫をしていきたいと考えています。

竹タオルとはどのような商品でしょうか。

福田 竹タオルは竹を原料とする再生繊維（竹レーヨン／バンブレーヨン）を主な素材にしており、機能性と環境配慮を両立するタオル製品です。8年ほど前に出会った企業と共同で商品開発に取り組み、一昨年（令和6年）に完成しました。

竹タオルのいちばんの特徴は、圧倒的な吸水力と抗菌力です。市販タオルの約3倍以上の吸水量があるほか、抗菌加工により雑菌の繁殖を防

商談会をとおした販路拡大の実現

商談会に向けてどのような準備をされましたか？

福田 竹タオルはさまざまな特徴のある商品なので、それを裏付けるデータや資料を準備しました。もちろん実物も持参し、手触りや軽さなどを体感していただきました。

当日は4社のバイヤーと面談し、いずれも好感触でした。万全に準備したこともプラスに作用したと感じています。

実際に販売した手応えや売れ行きはどうですか？

福田 バイヤーからは、実用品としての購入だけでなくご当地商品・お土産品としても売れていると伺っています。

竹タオルには、任意のロゴを入れることができるため、販売する場所に合せて黄ぶなマークを入れたり大谷のロゴを入れたりしています。これが地域性のある土産品として、アピールにつながっているのだと思います。竹タオルのファンが着実に増えていることに手応えを感じています。

商談会後の反応はいかがでしたか？

福田 複数のバイヤーからお声掛けがあり、矢板北PA（上り）

積極的な販売展開や商品開発を

今後はどのような展開を考えていますか？

福田 販売店舗をさらに広げていきたいと考えています。自然食レストランや



矢板北PAの「竹タオル」販売コーナー

株式会社デュプラス
設立/昭和57年3月設立
代表者/福田一夫
所在地/宇都宮市上野町6066-10
☎028-660-0581
http://www.duplas.co.jp



後継者への承継を見据え、業績安定を目的とした他社事業の引受



左から(株)パシフィック・鶴澤常務執行役員、阿嶋会長、(有)エイティシーフィットネス・荒井社長

食事業や学習塾事業を手掛けていました。現在は事業を絞り込み、スポーツクラブ5店舗の運営に集約しています。阿嶋氏は70代後半に入り、後継者への承継を見据え動き始めます。安心して承継してもらうためには強固な営業基盤の構築が必要であると考え、地域や規模を厳選して他のスポーツクラブ事業を引き受けることで、再び事業拡大を図ることにしました。

元全日本チャンピオンが運営するフィットネスクラブ

昭和60年設立のスポーツクラブ運営会社
 (株)パシフィックは、代表者である阿嶋氏が創業・設立したスポーツクラブの運営会社です。阿嶋氏は昭和60年に当社を設立し、栃木県・茨城県でスイミングスクール、フィットネスクラブを中心に8店舗、その他に外

M&Aによる他社事業の引き受けは、自社の事業との相乗効果や人材確保、営業エリアの拡大などさまざまな利点が考えられます。今回は自社の事業承継を見据えて、業績を安定させることで後継者に安心して引き継いで貰うことを目的としたM&Aを行った事例についてご紹介いたします。

ました。しかし、自身が常駐する那須塩原市の店舗に注力するため、大田原市の店舗を売却することを決断しました。

センター担当者同士の情報共有でのマッチング

栃木県事業承継・引き継ぎ支援センターでは相談案件について日々情報交換を行っており、特に新しい相談案件については、相談内容に合致したニーズがないか情報共有を行っています。そうした中で、パシフィックの担当者から新たに情報提示されたことで、エイティシーフィットネスの案件紹介につながりました。



事業譲渡を行った(有)エイティシーフィットネス

との意向を示し、「秘密保持誓約書」の差入を受けて企業概要書、決算書等の詳細情報を開示しました。その後、パシフィック側では大田原店の店舗概要と提供サービス、会員数などの確認に加え、独自に市場調査を行い、店舗の引き受けを前向きに検討することになりました。

現地確認を兼ねたトップ面談

ある程度状況確認を済ませたパシフィック側は、荒井氏と直接面談を行うことで検討を進めたいとの考え

スの店舗事業を引き受けても、全ての経営資源の活用や会員顧客のニーズにあつたサービス提供が実現できるわけではありません。面談と現地確認を踏まえ、改めて検討を行うことになりました。

契約締結に向けた準備

両者の合意が図られ、あとは契約締結となりますが、今回は株式譲渡による会社そのものの譲渡ではなく、大田原店のみを譲渡する事業譲渡になります。そのため店舗不動産やトレーニング機器等の設備、会員顧客との契約など、ひとつずつ価値算定を行い、譲渡対価を決定する必要があります。パシフィック側では、継続利用するトレーニング機器の洗い出しに約1カ月を要しました。荒井氏側も那須塩原市の店舗への機器移設に向けて、移設費用等の算定やスケジュールの作成を行いました。

その後、契約の準備が整い、正式な契約締結に臨みます。契約上で大きなウエイトを占めるのが店舗不動産の売買ですが、パシフィックと取引のある不動産業者に仲介役を依頼し、司法書士立ち合いのもと、無事に契約が締結されました。これにより、パシフィックには新規拠点が加わり、事業拡大および安定が期待されることとなりました。

トレーニング機器の全てを譲り受けるのではなく、運営コンセプトにあったトレーニング機器のみを譲り受け、他の機器については荒井氏の運営する那須塩原市の店舗に移設することや、荒井氏を慕い本格的なトレーニングを受けている会員については、荒井氏の下でのトレーニングへの移行を勧めることなどが条件となりました。

当センターでは譲渡希望先と譲受希望先双方のニーズを踏まえて、円滑な事業承継が行われるよう両者の橋渡しのお手伝いを無料で行っています。これから第三者への譲渡を検討している経営者の皆さまも、ぜひ当センターの支援事業をご活用ください。

ここで問題となったのが、店舗のコンセプトの違いです。荒井氏は自身の経歴等を生かし、ボディビルダーやパワーリフティングを好む会員向けに、より専門的なトレーニング機器を揃えた店舗運営を行っていました。一方、パシフィックでは子どもから高齢者まで幅広い年齢層を対象に、健康な体づくりを目的とした運営を行っています。エイティシーフィットネ



譲渡後、(株)パシフィックの下で装いを新たにした大田原店

M&Aを活用した事業承継

譲渡企業の概要

会社名：有限会社エイティシーフィットネス
 代表者：荒井 憲徳
 所在地：那須塩原市上厚崎 133-1
 資本金：1,000万円
 業種：スポーツ施設提供業
 従業員：18人

譲受企業の概要

会社名：株式会社パシフィック
 代表者：阿嶋 一
 所在地：真岡市荒町 3-48-8
 資本金：5,000万円
 業種：スポーツ施設提供業
 従業員：100人

支援の概要

譲渡方法：事業譲渡
 (大田原店のみを譲渡)
 支援方法：M&Aの仲介



公式ホームページ



バックナンバーはこちら

問合せ
 栃木県事業承継・引継ぎ支援センター
 宇都宮市中央 3-1-4
 栃木県産業会館7階
 ☎ 028-612-4338
 https://tochigi-hikitsugi.go.jp

政府賃上げ支援施策

最低賃金・賃金引上げに向けた中小企業・小規模事業者への支援策

国の令和7年度補正予算では、最低賃金の引上げや持続的な賃上げの実現に向け、中小企業・小規模事業者を対象とした支援策が拡充されました。賃上げを後押しする支援制度の一部を下表にまとめましたので参考してみてください。

人手不足が深刻化する中、賃上げは人材確保・定着に不可欠な取り組みである一方、原材料費やエネルギー価格の高止まりにより、賃上げ原資の確保に課題を抱える事業者も多くあります。

こうした状況を踏まえ、中小企業庁は「ミラサポ plus 賃上げ・最低賃金対応支援特設ホームページ」を開設しました。

これらのツールや情報を活用することで、賃上げに向けた経営判断がよりの確に行えるようになり、負担の見直しや改善策の検討がスムーズに進むなど、事業者の皆さまにとって役立つものとなっています。

賃上げは単なるコスト増ではなく、経営改善や成長につながる重要な投資です。当所でも、補助金・融資制度の活用相談や申請支援、専門家による経営相談を行っていますので、お気軽にご相談ください。



賃上げ・最低賃金対応支援特設ホームページ「ミラサポ plus」

本サイトの特徴

- 1 「人件費増加額シミュレーション」
最低賃金引上げに伴う人件費の増加額を簡単に試算できるツール
- 2 「儲かる経営キズナ君」
商品やサービス別の利益構造を見える化するツール
- 3 各種賃上げに係る支援策のチラシ
(補助金・助成金など)

賃上げを後押しする支援制度 (代表例)

助成金	業務改善助成金	事業場内最低賃金の引上げと、生産性向上に資する設備投資等を行った場合に助成します。
	キャリアアップ助成金	非正規雇用労働者の正社員化や処遇改善に取り組む事業者を支援します。
補助金	小規模事業者持続化補助金	販路開拓や業務効率化の取り組みを支援。事業場内最低賃金を+50円以上とした事業者については補助上限額が通常の50万円から+150万円上乗せされます。
	ものづくり・商業・サービス生産性向上促進補助金	中小企業・小規模事業者が行う生産性向上や持続的な賃上げに向けた新製品・新サービス開発のための設備投資を支援。賃上げに取り組む事業者には優遇措置があり、要件を満たすことで補助上限や補助率が引き上げられます。
税制優遇措置	賃上げ促進税制	従業員給与を一定割合以上引き上げた場合、給与増加額の一部を法人税または所得税から税額控除できる制度です。
	先端設備等導入計画	市町村から認定を受けた計画に基づき、取得した設備に対して、固定資産税の課税標準が軽減されます。令和7年度からは賃上げ表明が必須となり、表明する賃上げ率が高いほど、軽減率や期間が優遇されます。
金融支援	日本政策金融公庫賃上げ貸付利率特例制度 (マル経他)	従業員の賃上げに取り組む中小企業・小規模事業者に対して、融資後2年間、利率を0.5%控除します。 ※対象となる融資制度が限定されていますのでご注意ください。

制度の詳細につきましては、本ホームページからダウンロードできるチラシをご確認ください。あわせて、当所窓口でもチラシを設置・配布しています。

〈問合せ〉 経営支援部 ☎ 028-637-3131

令和7年度来街者実態調査

来街者実態調査から見る「中心市街地の現状と課題」

当所では、宇都宮市中心市街地の活性化に向けて基礎情報を収集・分析するため「来街者実態調査」を実施しました。昨年10月に実施した調査結果がまとまりましたので、一部抜粋してご紹介するとともに、調査にご協力いただいた中小企業診断士の須田秀規先生に話を伺いました。

なお、調査報告書の全文は当所ホームページで閲覧できます。

※記事本文や図版の「R7」は令和7年調査、「R5」は令和5年調査の略号です



調査報告書の全文はこちらからご覧いただけます

【調査日】

令和7年10月5日(日)、6日(月)
午前9時30分～午後6時30分

【調査地点】

JR宇都宮駅東西自由通路、東武宇都宮百貨店前交差点、バンバ市民広場、オリオン通り曲師町イベント広場

【調査対象】 高校生以上の来街者

【調査手法】 情報端末(タブレット)による街頭アンケート方式
【有効回答数】 551件

JR宇都宮駅東西自由通路	172件
東武宇都宮百貨店前交差点	169件
バンバ市民広場	106件
オリオン通り曲師町イベント広場	104件

【調査結果概要】

〈来街目的〉

- ◎ 全体では前回とおおむね変わらず「買い物(27%)」が最多で、次いで「飲食(13%)」「通勤・通学(12%)」が多い。(図1)
- ◎ 利用店舗では、前回調査と比較して「東武宇都宮百貨店」、「MEGAドン・キホーテ宇都宮店」の割合が減少し、JR宇都宮駅周辺の利用が増加(図2)
- ◎ 飲食目的では「酒類付き飲食」が増加傾向
- ◎ 観光目的では「餃子」を目的とした来訪が圧倒的(図3)
- ◎ 通勤・通学者はついで「買い物」や「飲食」をしない割合が多い

図1 来街目的(全体)

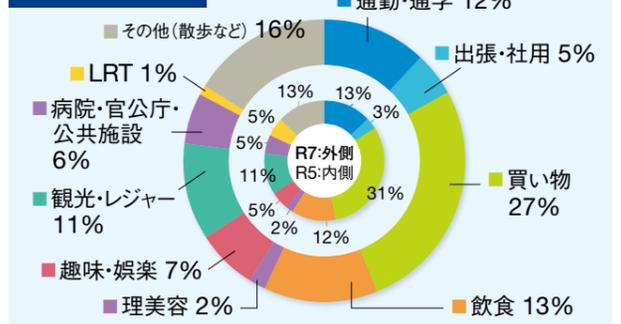


図2 利用した(予定している)店舗

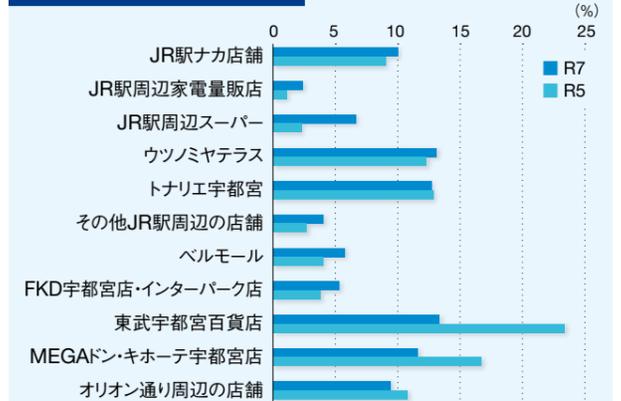
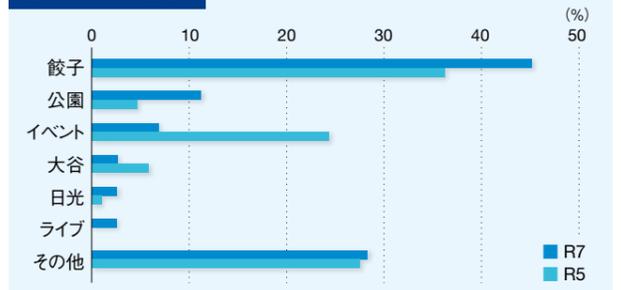


図3 来街目的(観光)



今回の来街者実態調査結果から見えること

(一社) 栃木県中小企業診断士協会
会長 須田 秀規 氏
(須田経営相談所所長)



今回の調査結果から、JR宇都宮駅周辺と中心市街地における来街者層の二極化がさらに進展した印象を受けました。前者は40代以下の若年層が多く、通行量が伸びていますが、後者では50代以上が中心となり高齢化が進んでいます。

その一方で、中心市街地のイメージについては、若者の間で人通りの多さや活気を評価する声や、「ごみ拾いをしている人がいる」といった好意的な意見が目立ちました。こうした声から将来の街を担うのは「ヒト」であると改めて認識しました。

近年、中心市街地に求められる姿は単なる「買い物の場」から「交流や体験・学び、余暇を楽しむ場」へと急速にシフトしています。この変化に対応して、行政は再整備を進めていますが、来街者にとって居心地の良い空間を創造するのは「ヒト」の力であり、ソフト面の整備が不可欠です。その意味で、支援機関による個店の磨き上げや中心市街地のイメージアップ、そして新たな担い手の掘り起こし・育成に対する支援がますます重要な意味を持つことになるでしょう。

〈問合せ〉 地域振興部 ☎ 028-637-3131



専門相談

無料の専門相談をご利用ください

会場：宇都宮商工会議所 ☎ 028-637-3131

オンライン経営相談(要予約)

日時 希望により調整(午前9時～午後3時 相談時間50分)
受付 当所ホームページから受付
内容 事業再構築補助金、小規模事業者持続化補助金、ものづくり補助金、IT導入補助金、資金繰り、販路開拓ほか
相談員 中小企業診断士
問合せ 経営支援部



栃木県よろず支援拠点サテライト拠点(原則毎週火曜日・要予約)

日時 2月17日(火)、2月24日(火)、3月3日(火)、3月10日(火)
 午前9時～午後5時
受付 栃木県よろず支援拠点ホームページから受付または電話予約
内容 経営に関すること全般
相談員 栃木県よろず支援拠点コーディネーター
 栃木県よろず支援拠点 ☎028-670-2618
問合せ 経営支援部



法律相談(毎月第2火曜日・要予約)

日時 3月10日(火) 午後1時30分～4時30分
受付 当所ホームページから受付または電話予約(先着10人)
内容 PL法関係、売掛金の回収方法、不渡手形の処理方法、従業員の交通事故、不動産取引など
相談員 弁護士
問合せ 経営支援部



無料IT相談会(原則隔月第1水曜日・要予約)

日時 3月4日(水) 午後1時30分～4時30分
受付 当所ホームページから受付または電話予約
内容 営業・販路開拓(クラウドサービス・ECサイト・キャッシュレス決済など)、働き方の改善(リモートワーク・テレワーク環境整備・Web会議など)、サイバーセキュリティ対策などITを活用した経営・業務課題の改善をお考えの方
相談員 (公財)日本電信電話ユーザ協会 栃木支部 支援担当者
問合せ 経営支援部



1日知財窓口(偶数月第3金曜日・要予約)

日時 2月20日(金) 午後1時30分～4時30分
受付 午後1時～4時
内容 特許、実用新案、商標、意匠登録その他発明に関する各種相談
相談員 弁理士
問合せ 経営支援部
 ※事前に(公財)栃木県産業振興センター(☎028-670-2617)への予約が必要です。



税務相談(要予約)

日時 希望により調整(申し込みは随時受付)
受付 当所ホームページから受付または電話予約
内容 所得税、法人税、相続税、その他各種相談
相談員 税理士
問合せ 経営支援部



不動産鑑定相談(要予約)

日時 希望により調整(申し込みは随時受付)
受付 当所ホームページから受付または電話予約
内容 不動産の基礎知識、土地建物等の価格、地代家賃、有効活用、相続、その他不動産に関すること
相談員 (公社)栃木県不動産鑑定士協会所属の不動産鑑定士
問合せ 経営支援部



事業承継窓口相談(要予約)

日時 希望により調整(申し込みは随時受付)
受付 電話予約
内容 事業承継に関する相談
相談員 栃木県事業承継・引継ぎ支援センター担当者
問合せ 経営支援部



東商ビジネススクール研修講座

(共催：東京商工会議所)

年間150テーマ、300講座がオンラインで
 会員価格「約50%OFF」で受講可能

まもなくオンラインで開催する研修講座の一部をお知らせします。

視聴方法：Zoomライブ配信

申込：各研修の申し込みページまたは当所ホームページ(東商ビジネススクール研修講座)の専用申込フォームからお申し込みください。

問合せ：総務部 ☎028-637-3131



当所ホームページ(東商ビジネススクール研修講座)

研修内容

事例で学ぶ!新入社員のための
 コンプライアンス講座 講座No.205688

日時 4月21日(火) 午後1時～4時
内容 コンプライアンスについて新入社員が業務中に無自覚のまま違反してしまうことを防ぐため、職場の身近な事例を通して、日頃から注意すべきポイントを分かりやすく学びます。

◎受講料(税込、資料代含む)
 一般：30,800円 → 会員：15,400円



社会保険実務講座(入門編) 講座No.205705

日時 5月13日(水) 午前10時～午後4時45分
内容 保険料負担や事故時の給付など生活に直結する制度について、重要な法制度を整理し、実務で起こりやすい事例を交えながら、手続きや説明のポイントを分かりやすく解説します。

◎受講料(税込、資料代含む)
 一般：42,900円 → 会員：21,450円



リーダーのための
 心理的安全性の高いチームの作り方 講座No.205706

日時 5月19日(火) 午前10時～午後4時30分
内容 心理的安全性の必要性とそのつくり方を学び、チームマネジメントの引き出しを増やします。

◎受講料(税込、資料代含む)
 一般：42,900円 → 会員：21,450円



財務基礎(財務3表) 講座No.205757

日時 5月19日(火) 午前10時～午後4時30分
内容 財務知識ゼロの方でも財務分析ができるように、財務3表の構成、つながりを理解し、さらに「財務分析」の演習を行い、決算書を読み解く力を身につけます。

◎受講料(税込、資料代含む)
 一般：42,900円 → 会員：21,450円



仕事に活かす
 ロジカルシンキング講座 講座No.205743

日時 5月20日(水) 午前10時～午後4時30分
内容 本講座ではロジカルシンキングの基本に加え、批判的視点で主張の精度を高める「クリティカルシンキング(批判的思考)」を学びます。

◎受講料(税込、資料代含む)
 一般：42,900円 → 会員：21,450円



ChatGPT等生成AIの導入・活用と
 法的リスク解説講座 講座No.205708

日時 5月22日(金) 午後1時～4時30分
内容 本講座では、生成AIが回答を生成する仕組みや活用方法についてデモを交えて解説し、具体的な法的リスクとその対応策を詳しく分かりやすく解説します。

◎受講料(税込、資料代含む)
 一般：30,800円 → 会員：15,400円



栃木県中小企業
 活性化協議会

中小企業活性化協議会は中小企業の駆け込み寺です

栃木県中小企業活性化協議会は、金融機関・民間専門家・各種支援機関と連携し「地域全体での収益力改善、経営改善、事業再生、再チャレンジの最大化」を追求する公的機関です。

財務上の課題をお持ちの中小企業の相談に対して、面談や資料の分析を通じた経営上の問題点の抽出や具体的な課題の設定課題の解決に向けた適切なアドバイスを行っています。また飲食業・宿泊業等専門窓口の設置や、栃木県信用保証協会との連携支援をより一層強化しています。

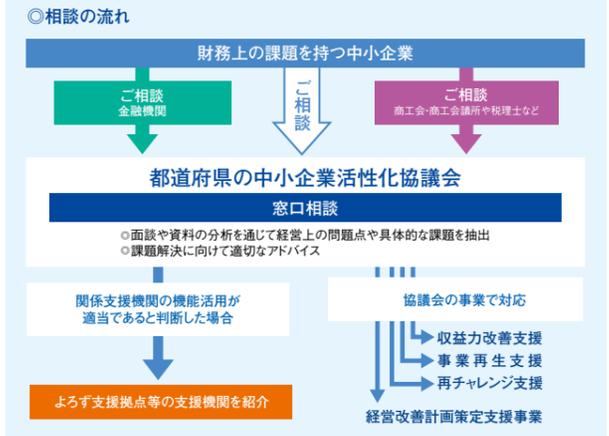
公正中立な公的機関として、中小企業の実態、ニーズに合わせて幅広く支援策を用意しています。秘密は厳守しますので、お早めにご相談ください。

ご相談は、事前に電話でのご予約をお願いします。



栃木県中小企業活性化協議会ホームページ

〈問合せ〉栃木県中小企業活性化協議会(栃木県産業会館7階) ☎028-610-4110



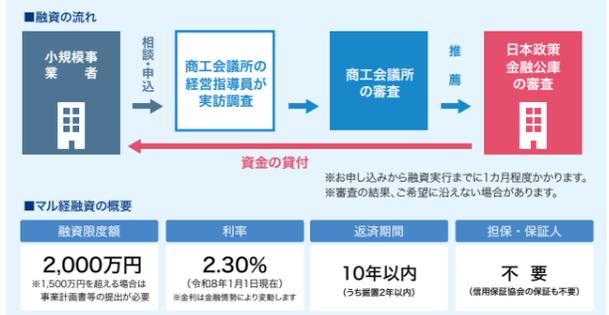
マル経融資

無担保・無保証人・低金利の融資制度
 国のマル経融資をご活用ください

マル経融資制度(小規模事業者経営改善資金)は、経営改善を図ろうとする小規模事業者の方々を支援するため、商工会議所の推薦により、無担保・無保証人・低金利で融資が受けられる国(日本政策金融公庫)の公的融資制度です。

■利用できる方

- ◎従業員数が製造業・建設業等は20人以下、商業・サービス業は5人以下(宿泊業・娯楽業は20人以下)の方
 ※事業主、家族従業員、法人の役員は除く
- ◎当所管内で1年以上営業しており、商工会議所の経営指導を6カ月以上受けている方
- ◎所得税または法人税、事業税、住民税(県民税・市民税)等を完納している方
 ※日本政策金融公庫(国民生活事業)の非対象業種の方は利用できません



融資限度額	利率	返済期間	担保・保証人
2,000万円 <small>※1,500万円を超える場合は事業計画書等の提出が必要</small>	2.30% <small>(令和8年1月1日現在) ※金利は金融機関により変動します</small>	10年以内 <small>(うち前期2年以内)</small>	不要 <small>(信用保証協会の保証も不要)</small>

貸上げ貸付利率特例制度
 給与等支給額の総額が直近決算期比2.5%以上増加の方は2年間利率▲0.5%
 詳細は日本政策金融公庫ホームページを参照ください。



日本政策金融公庫ホームページ

〈問合せ〉経営支援部 ☎028-637-3131



新入会員の紹介

新入会員の皆さまをご紹介します

事業所の名称	所在地	電話	業種または取扱品目
沖田工業(株)	宇都宮市清原台1-10-7	090-8303-0627	建具
HIRUTA	宇都宮市鶴田2-13-8	028-648-2259	理容
(株)YASUKEN	宇都宮市石井町2960-1	028-666-5291	水道工事、内装リフォーム
アラタン(株)	宇都宮市宿郷2-10-16	028-537-8499	中古車販売
整体院でもみむ	宇都宮市江曾島本町15-21	090-9536-2244	リラクゼーション、もみほぐし
(同)キャプティブ	宇都宮市下戸祭2-13-3 ウエキハイツ102号室	090-7941-3980	高所作業用品
(一社)eスポーツとちぎ	宇都宮市馬場通り1-1-9 近江屋ビル3F	090-2433-6981	eスポーツ普及啓発
日本山林再生(株)	宇都宮市中央3-1-4 3F 宇都宮ベンチャーズ内	090-6798-4396	林業関連事業
(有)スティンクス	宇都宮市中島町688-2	028-688-5544	自動車販売

令和7年10月3日～令和7年12月1日加入分(順不同・敬称略)

※公開不可の事業所は掲載していませんので、ご了承ください



講演会に参加したメンバー

栃木県内商工会議所女性会等広域事業講演会を12月9日(火)、日光市で当会および日光商工会議所女性会の主催で、「チョコレートでビジネスも地域も活性化」をテーマとして開催しました。講師はチョコレートジャーナリストの市川歩美氏。県内の各女性会から約120人が参加し大盛会でした。

日光市は「チョコレートのまち」として、チョコレートを活用した街の魅力発信を行っています。今回の講演では、地域のショップや企業が連携し、地域資源をチョコレートと掛け合わせることで、新たなビジネスチャンスや地域活性化に繋げた事例が紹介されました。今後、宇都宮の地域経済をさらに盛り上げていくうえでも、大きなヒントとなる内容でした。

また、3月には県内女性会とのランチを伴う交流会を初めて開催します！ 県内女性会メンバーと今後の活動内容について話し合い、さらに活発な活動を県内で展開していけることを楽しみにしています。

さまざまな女性経営者と交流が図れる女性部で、一緒に活動してみませんか！

ぜひ、お気軽にお声がけください。

宇都宮商工会議所 女性部

会長 今井 キヨ
(株松本 取締役副社長)

<https://www.u-cci.or.jp/business/joseibu/>



公式ホームページ

宇都宮商工会議所 女性部

女性部
だより

県内の女性会とも交流をしています！

交流委員会担当による12月例会を12月18日(木)に開催しました。

本例会は「望年会」と題し、1年の締めくくりとしてだけでなく、次年度へ向けた前向きな関係構築を目的に実施しました。

当日は、新入会員と既存会員が自然に交流できるよう、テーブルトークや参加型の企画を取り入れ、立場や役職を越えて互いの人柄や価値観に触れる機会を創出しました。この工夫が功を奏して、会場は終始活気にあふれ、笑顔と会話が絶えない時間となりました。

本例会を通じて生まれたつながりが、今後の委員会活動や事業連携の活性化につながることを期待しています。

宇都宮商工会議所 青年部
交流委員会 委員長 大門 弘明
(DN CLOSEUP合同会社 代表社員)



チーム対抗クイズで盛り上がるメンバー

青年部
だより

交流委員会12月例会
「出会うつながるビジネス望年会」を開催

宇都宮商工会議所 青年部

<https://www.u-yeg.jp>



公式ホームページ

全国 おもてなしギフト



アースプリント

宇都宮市不動前1-3-45スズキビル1-2F ☎028-678-3441
営業時間/午前9時~午後5時 定休日/土曜日・日曜日・祝日

「全国おもてなしギフト」は全国の特産品・名産品を産地直送でお届けするインターネットギフト専門店です。全国の商工会議所会員約230店舗、950アイテムが掲載されています。

<https://omotenashi-gift.jp>

公式ホームページ



高級大谷石で作ったコースター 3,000円(税込) [送料無料]
JAZZ時計 21,000円(税込) [送料無料]

宇都宮の名産品の高級大谷石で作ったコースターと時計

アースプリントは、宇都宮市で「JAZZの街 宇都宮」のグッズを作っています。宇都宮市は渡辺貞雄さん、外山喜雄さんの出身地でもあったことから、「JAZZの街」としての名乗りを挙げ、JAZZ演奏が聴けるカフェやバーがたくさんあります。そんなJAZZをモチーフとしたTシャツを作るとともに、高級建材の大谷石とJAZZをコラボさせた時計やコースターも商品

化し、音楽好きの方への贈り物に人気です。

当社が使用する大谷石は、選別・加工方法に細心の注意を払い、美しさを最大限に引き出していますので質感が違います。このコースターを敷いてバーボンのカクテルを召し上がってみてください。音楽好きの方、お酒好きの方へのプレゼントにぜひどうぞ。

会 員

風見鶏

ランチ 1,100円(税込)~

情 報 局



ボリュームたっぷり「ジャンボから揚げ」

当店は宇都宮市中央にあるアットホームなレストランです。サラリーマンから家族連れまで、連日たくさんのお客さまにご利用いただいています。

ランチタイムには定番のハンバーグやクリームコロッケの他に、特製のジャンボ唐



ハンバーグは人気の定番メニュー

揚げなど、種類豊富でボリューム満点のメニューを提供しており、毎日来ても飽きない楽しさが自慢です。週替わりランチなど、インスタグラムでメニューを紹介しているので、ぜひご覧ください。

風見鶏

宇都宮市中央1-6-9
営業時間/午前11時30分~午後2時30分(LO午後2時)、
午後6時~9時 定休日/日曜日・祝日(予約は可)
☎028-633-4105



公式Instagram

情報求ム!WEB版会員情報局

熱意を持ってご紹介できる自社商品・サービスの情報をお寄せください!新規・独自性のあるものは本誌でご紹介します! 詳細は右記の公式ホームページからご覧ください。

<https://www.ucci-support.com>



公式ホームページ

どんなお店?

当店で、自家製のソースやドレッシングにこだわった和洋折衷の料理を心を込めて提供しています。ランチはもちろん、各種宴会など幅広いシーンでご利用いただけます。また、お弁当のテイクアウトや配達も承っており、会議やセミナーなどのお弁当も、ご予算やご要望に応じてお作りします。どうぞお気軽に当店までお問い合わせください。



親しみやすい外観も魅力の一つ

宇都宮税務署からのお知らせ

納税は口座振替で!

令和7年分確定申告の納期限は、所得税および贈与税が3月16日(月)、個人事業者の消費税が3月31日(火)です。

所得税と消費税の納税には、便利で確実な口座振替をぜひご利用ください。新たに口座振替を利用する場合は、納期限までに預貯金口座振替依頼書を提出する必要があります。また、お手持ちのパソコンやスマートフォン

からもe-Taxを使って口座振替の手続きが可能(一部利用できない金融機関があります)となっておりますのでご利用ください。口座振替日は、所得税は4月23日(木)、消費税は4月30日(木)です。

■お問い合わせ 宇都宮税務署 ☎028-621-2151



振替納税の詳細はこちら

宇都宮市保健所健康増進課からのお知らせ

健康づくり事業者表彰の受賞者が決定!

健康づくり事業者表彰とは、従業員の健康づくりに積極的に取り組む事業者を表彰する制度です。令和7年度は、健診の受診勧奨やたばこ対策、心の健康づくりなどに取り組む18社が受賞しました。

受賞事業者は、市ホームページなどで取り組みが紹介されるほか、入札制度の優遇やハローワーク求人票への受賞

歴の記載などを受けられます。また、オリジナルロゴマークの使用が可能になります。

ぜひこの機会に、受賞した事業者の取り組みを参考に、従業員の健康づくりに取り組んでみませんか。

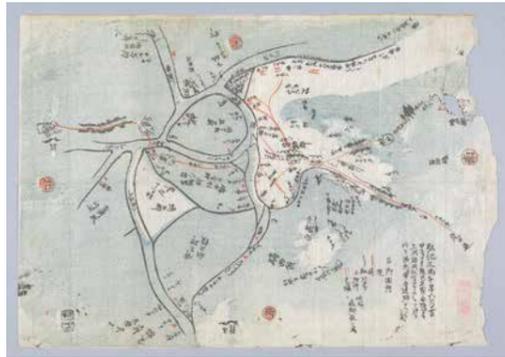
■お問い合わせ 宇都宮市保健所健康増進課 ☎028-626-1128



令和7年度宇都宮市健康づくり事業者表彰

今、そこにある危機

下野市立しもつけ風土記の丘資料館 山口 耕一



弘化3年7月の利根川洪水時の日光道中幸手宿（埼玉県幸手市）洪水の様子を描いた「幸手近郷洪水図」（東京大学総合図書館石本コレクション蔵）

「丙午の年は火災が多い」という謂れは、十干十二支の十干の丙が陰陽五行思想の「陽」の「火」、十二支の午も「火」で、干・支とも「火性」であることによるものとされています。では歴史上の記録に残された「丙午」はどんな年だったのでしょうか。

乙巳の変（大化の改新）の翌年の646年が丙午で、1月には新たな政治制度として「改新の詔」が出されます。9月には中央・地方豪族が所有する部民制度の廃止とともに百官位階が制定され、中央・地方とも官僚制度による統治の仕組みが始まります。120年後の丙午である766年10月には、弓削道鏡が称徳（孝謙）天皇の信任を得て法皇となりますが、後に天皇の崩御により失脚し下野薬師寺に左遷されます。この

事件以降、桓武天皇は宗教勢力の排除を視野に平安京と遷都します。886年の旧暦5月には、安房国をはじめ、上総・下総で大地震および降灰があったことが『日本三代実録』に記載されています。この地震と降灰は伊豆諸島の新島が噴火したことによるものと想定されていますが、詳細はわかっていません。

1006年4〜5月期には昼間でも見えるほどの明るさの天体がおおかみ座領域に出現し、日本以外でも中国、エジプトなどで観察されました。最近の研究では、その衝撃波によって磁場が100倍以上に増幅されたことが確認されています。また、『扶桑略記』1066年3月の条には、巨大なほうき星（ハレー彗星）が接近したことが記されています。

昨年のNHK大河ドラマでも取り上げられていましたが、江戸期の1786年7月には、利根川が氾濫し江戸の町が水没する被害がありました。これにより印刷沼干拓は破たんし、これを進めていた田沼意次は老中を解任されてしまいます。同年6月には中国で巨大地震が発生し、四川省の大渡河でできた堰止め湖が決壊して10万人が死亡しています。

1846年7〜8月には江戸川・荒川・多摩川や利根川の堤防が決壊（掲載図参照）、浅草では14mの浸水被害があり御府内

（江戸時代に町奉行が支配した江戸の市域）での罹災者数は2900人以上との記録があります。この弘化の洪水は1742・1786年の洪水とともに「江戸の三大洪水」と呼ばれています。

1906年1月にはコロンビア沖でマグニチュード8.8の巨大地震（エクアドル・コロンビア地震）が発生し、大津波により多くの死傷者が出ました。この津波は紀伊半島でも観測されています。さらに4月にはマグニチュード7.8と想定される巨大地震がサンフランシスコで発生し、市街地は壊滅し20万人以上の市民が家を失いました。

1966年1月1日から日本人の海外渡航制限が撤廃され、外貨も1回500USDを持ち出すことができるようになりました。6月にビートルズが来日しました。しかし、不幸にも2月に全日空機が東京湾に墜落した（全日空羽田沖墜落事故）のをはじめ、3月（2回）、8月、11月と国内で航空事故が続けて起きてしまいました。また、1月にはスペインのパロマレス沖で水爆を搭載した米軍のB52爆撃機と空中給油機が衝突、墜落する事故が起きています。もし、大都市部で墜落し爆発したらどうなっていたでしょう？

今日のように世界情勢が悪化する中で、これに類する事故が起きたらと想像しただけで背筋が寒くなります。このようなことは映画の中だけに願いたいと思います。

市内高校生を対象に職場見学会を実施



担当者の説明に耳を傾け、学びを深める生徒たち（栃木銀行）



普段は見られない銀行業務の一端を間近で体感（栃木銀行）



支店長から現場ならではの貴重な話を伺いました（栃みずほ銀行宇都宮支店）

金融・経営支援部会（部会長：富川善守（栃木銀行代表取締役専務））では12月18日（木）、第7回目となる高校生対象の職場見学会を実施しました。

本事業は、高校生に金融業界への関心をもってもらい、将来、地元宇都宮市に就職する若者を増やすことが目的です。

今回は栃木県立宇都宮商業高等学校の生徒30人のほか、新たに宇都宮白楊高等学校の生徒35人を加えた計65人が参加し、企業は下記の11社にご協力いただきました。

受入企業 （五十音順）

- ㈱足利銀行
- 鹿沼相互信用金庫 宇都宮支店
- 烏山信用金庫 宇都宮支店
- 第一生命保険㈱ 栃木支社
- 大和証券㈱ 宇都宮支店
- ㈱筑波銀行 宇都宮支店
- 栃木信用金庫 宇都宮営業部
- ㈱栃木銀行
- ㈱日本政策金融公庫 宇都宮支店
- ㈱みずほ銀行 宇都宮支店
- 三井住友信託銀行㈱ 宇都宮支店

職場見学会では業務の一部体験や若手職員との懇談会、店舗内の見学、就職における心構え等実際の業務イメージが湧くような体験が多く盛り込まれ、金融業界での働き方をより身近に感じられるようなカリキュラムとなりました。

見学会終了後に行ったアンケートでは、生徒と受入企業の双方から有意義な職場見学会だったとの声が寄せられ、金融業界の理解を深める貴重な場として、実り多い職場見学会となりました。

参加した生徒の声

職業選択を真剣に考える良い機会になった

金融業界について見学会を通じて業界への理解を深められた

業務体験を通じて、今まで直接関わりがなかった企業について知ることができた

受入企業の声

生徒の意識の高さに驚いた

この職場見学会が生徒の進路選択の一助となればうれしい

地域の未来を担う生徒の皆さんに対し、実際の職場を知ってもらえる機会を提供できて大変意義深く感じている。来年度についても引き続き参加したい



問題
市内中心部にある中川染工場で染色を行っている伝統的な染め物は何と呼ばれていますか？

- ① 友禅染め ② 更紗染め ③ 下野染め ④ 宮染め

「宮のもの知り」クイズの答えは「友禅染め」です。友禅染めは、江戸末期に染物職人が集まった中川川に由来する伝統的な染め物です。友禅染めは、友禅の技術で染められた染物のことです。



ナンプレで脳トレ!

ナンプレで数字に強くなろう! 集中力と判断力を鍛えるビジネス脳トレ
ナンプレに挑戦して図書カードをGETしよう!

	8		6		1	
6						9
		□	7	4	5	
	2		8	6	4	
5	8	3		4	2	6
	7	9	1		5	
			8	2	3	□
2						4
	7		5			6

ルール

空いたマスに1から9までの数字を埋めて完成させましょう。

◎タテ・ヨコ各9列と太線で囲んだブロック(3×3の9マス)の中に同じ数字は使えません。

◎最後に、二重枠に入る二つの数字の合計をお答えください。

応募方法

下記の解答フォームを読み取り、メールフォームから解答してください。ハガキの場合は、住所・氏名明記の上、宇都宮商工会議所「天地人」担当までお寄せください。正解者の中から5人の方に500円分の図書カードをさし上げます。

締め切り / 2月28日到着分まで

先月号の答え 9

応募先



〒320-0806
宇都宮市中央3-1-4
宇都宮商工会議所 会報「天地人」係

※当選発表は、発送をもってかえさせていただきます。
※個人情報保護法に基づき、いただいた情報は上記目的以外には使用しません。

心に潤いを ミュージアムガイド

栃木県立美術館 ☎028-621-3566

企画展「ぼくは何色 渡辺豊重展」3月22日(日)まで

渡辺豊重(1931-2023)は、明るい色彩とユーモラスなかたちを変奏させ、多くの作品を生み出した美術家です。その表現は絵画や版画、彫刻のみならず、アトリエや展示室を飛び出してパブリックアートにもおよびます。渡辺は神奈川県川崎市に長く暮らしたのち、1990年代に那珂川町にアトリエを構え、2000年頃に拠点を移しました。自然に囲まれたアトリエで伸びやかな作品を制作する一方で、都会と地方の格差や社会の矛盾に気づき、その怒りや強い感情をも表現に変え「鬼」のシリーズを生み出しました。渡辺は社会や圧倒的な力に立ちむかいながらも、作品の軽やかさを失わず、新たな表現へと踏み出します。本展では、渡辺が探求した、いろ、かたち、ひかりの表現をたどり、その豊かな画業を顕彰します。(同館チラシより)

一般=1,200円/大・高生=600円/中学生以下無料

栃木県立博物館 ☎028-634-1311

自然系テーマ展「ミミズ」5月31日(日)まで

誰もが知っている身近な生きもの、ミミズ。けれども、ミミズには体の大きさや色が異なる多くの種類がいること、卵から生まれることなど、意外と知られていないことが、たくさんあります。この展示では、2018年に開催したテーマ展「ミミズ」をもとに新たな知見を加えて、ミミズの体のつくりや暮らし、自然界における働き、人との関わりについて紹介します。関連行事として、学芸員とおき講座「ミミズ」が2月15日(日)午後1時30分～3時まで当館学芸員により、当館講堂で開催されます。定員は150人。予約は不要です。(同館ホームページより)

一般=260円/大・高生=120円/中学生以下無料

宇都宮美術館 ☎028-643-0100

企画展「北條正庸 風の旅」

3月29日(日)まで

本展は故郷の宇都宮でたゆまぬ制作活動をつづけてきた画家北條正庸(1948年～)の大規模な個展です。作新学院高等部時代、地元の画家齋藤富蔵との出会いをきっかけに絵画の道を志しました。進学した武蔵野美術大学では麻田鷹司や毛利武彦に日本画を学び、在学中から早くも新制作日本画展で入選を果たし頭角をあらわします。その後は1974年に結成された日本画団体「創画会」を中心に作品を発表していきます。1988年の第115回展で創画賞を初受賞し、1995年には同会会員に推挙されます。また長年にわたり多摩美術大学などで教鞭をとり、後進の指導にも尽力しました。(中略)代表作と新作を含むおよそ100点の作品の展覧によって迫ります。(同館ホームページより)

一般=1,000円/大・高生=800円
中学生以下無料



※最新情報は各施設にお問い合わせください。入館料は全て税込です。

天地人 題字:第16代会頭 藤井 清氏 揮毫

vol.749 令和8年2月10日発行
発行所 宇都宮商工会議所
〒320-0806 宇都宮市中央3-1-4
☎028-637-3131 FAX028-634-8694
https://www.u-cci.or.jp

編集発行人 野原 正祥
編集・制作 有限会社 随想舎

©宇都宮商工会議所 本誌記事・写真・イラストなどの無断転載を禁じます。

「天地人」由来
天に星、地に花、人に愛を
採用し、天を宇都宮一荒山神社
地を宇都宮城、人を市民の和に
なぞらえて宇都宮の豊かな自然
環境、歴史的風土を考察して
名づけました。

今月号では、高速道路のサービスエリアでの販路拡大を目指した商談会を特集しました。商談会では、バイヤーと会員事業所が直接向き合い、対話を重ね、信頼関係の構築とともに具体的な販路拡大への一歩が踏み出されました。こうした取り組みを通じて、宇都宮で生まれた製品がサービスエリアを起点に県外へと広がっていく様子は、新たな市場への可能性を強く感じさせます。本特集が、今後の事業展開や販路開拓を考えるヒントとなれば幸いです。(担当:光菅)

後編 記集



KITA-KAN-DAYORI

キタカンだより



北関東自動車道の開通で、より近くなった北関東の三県。

知っているようで案外知らない「お隣さん」群馬県・茨城県の魅力や観光スポットをご紹介します。ぜひ足を延ばしてみてください。



前橋市赤城山大沼のワカサギ釣り解禁中

赤城山大沼は赤城山にあるカルデラ湖で、標高1345m、面積は88ヘクタール、深さは最も深いところで17.5m。関東では数少ない氷上ワカサギ釣りを楽しめるスポットです。全面結氷した湖上の異空間を楽しんだら、釣り上げたワカサギは各店舗で揚げてもらって味わうことができます。前橋市街地と比較しても、夏は7～8度、冬は10～15度気温が低いいためスタッドレスタイヤの着用が必須。衣類の防寒対策は忘れなく!下記料金は全て税込です。

前橋市赤城山大沼のワカサギ釣り

【住 所】群馬県前橋市富士見町赤城山8

【営業期間】月末終了予定(7:00～16:00)

【料 金】入漁料1日券 800円

※氷上の状況によっては実施できない場合があります

【レンタル品】

- 竿セット(竿、しかけ、エサ付き) 1,500円～
- おひとり様用テント 1,500円～
- 氷穴あけドリル(1時間) 1,000円



問合せ / 赤城山大沼漁業協同組合(青木旅館)
☎027-287-8511



ろまんちっく村ブルワリー

道の駅うつのみや「ろまんちっく村」は、宇都宮市北西部に位置する、農産物直売所や温泉などを備えた交流型の道の駅です。自然とふれあひながら食や文化を楽しめる拠点として、多くの来訪者に親しまれています。

その園内にある「ろまんちっく村ブルワリー」では、宇都宮産の麦芽を使用したクラフトビールを醸造しています。麦処とちぎ・宇都宮産のニューサチホゴールデンの麦芽を100%使用したビール「麦太郎」や、宇都宮餃子会®と共同開発した「餃子浪漫」など、地域の個性が詰まった多彩なビールがそろっており、ここでしか味わえない一杯を楽しむことができます。

ブルワリー併設の「ろまんちっく村 麦の楽園」で、料理と一緒に味わうこともできます。



クラフトビール「麦太郎」「麦次郎」「餃子浪漫」

問合せ / ろまんちっく村ブルワリー
(道の駅うつのみやろまんちっく村内)
宇都宮市新里町丙 254

☎028-665-8800 (共通代表番号)

〈営業時間〉

●園全体 午前8時30分～午後6時

●麦の楽園 午前11時～午後3時30分、
午後5時～9時

〈定休日〉 毎月第2火曜日

※8月、18日(土)休園

(入園料金) 無料 (有料施設もあります)



ろまんちっく村ブルワリーホームページ



第130回記念 水戸の梅まつりが開幕します!

水戸の春は梅の花から。季節やわらく早春にちらほらと咲き出す花々が、水戸に少し早い春の訪れを告げてくれます。

早春の香りに誘われて、花の旅に出かけませんか。偕楽園の園内には約100品種3,000本、弘道館には約60品種800本の梅が美しく咲き誇ります。

今年の梅まつりは、偕楽園のライトアップ「偕楽園 UME The Lights 2026」「夜・梅・祭2026～水戸城～」「全国梅酒まつり in水戸2026」など、さまざまなイベントが開催されます。ぜひお越しください!

第130回記念 水戸の梅まつり

【期 間】2月11日(水・祝)～3月22日(日)

【会 場】偕楽園・弘道館



梅が咲き誇る偕楽園

問合せ / 水戸観光コンベンション協会
☎ 029-224-0441



水戸の梅まつり公式ホームページ



宇都宮市が初めて国内の都市と友好都市提携を結んだ
沖縄県うるま市の魅力をお伝えします。

「うるま市内事業者紹介編」 「kitchen mama (キッチンママ)」

沖縄の伝統菓子として親しまれてきた「ちんすこう」。うるま市昆布の住宅街に佇む「kitchen mama」では、「伝統×新しさ」をコンセプトにした「ゆいまーるちんすこう」を製造・販売しています。保存料・着色料を使わず、国産素材を生かして一つひとつ手作業で仕上げた丸型のちんすこうは、食べやすくかわいらしいパッケージも魅力です。プレーンからタコス、黒こしょうチーズ、ペペロンチーノまで全13種の多彩なフレーバーを展開し、若年層や健康志向の方にも好評です。沖縄の新しい味わいを、ぜひお楽しみください。



「ゆいまーるちんすこう」

問合せ / 「kitchen mama (キッチンママ)」
沖縄県うるま市昆布1259-5
☎ 098-960-2414



公式インスタグラム

地域を超えて商工会議所等の会員企業同士が**無料**で**自社PR・マッチング**

ザ・ビジネスモール

商工会議所・商工会が運営する日本最大級の商取引支援サイト <https://www.b-mall.ne.jp/>



ザ・ビジネスモール 🔍 検索



販路拡大の強い味方
全国約29万社が集まるザ・ビジネスモールで**自社の強みをPR**

売り手も買い手も取引相手が効率よく見つかる
毎日が全国の会員同士のWEB商談会 **「ザ・商談モール」**



全国に広がる
ビジネスチャンス

利用無料

仕事に
つながる

広域の
商取引

ザ・ビジネスモールを「買い手」としても「売り手」としても活用

買い手：仕入先・取引先探しのよくあるお悩み

ラインナップを増やしたいけど、
商材はどうやって見つけたらいいんだろう
仕入先が廃業・
このままではウチが商品を作れない！
こんな事を請け負ってくれるところないかな？



売り手：新規顧客開拓や販路開拓のよくあるお悩み

自社の商品やサービスを知って欲しい
なるべく確度の高い営業をかけたい
コストをかけず
自社サイトのアクセス数アップを目指したい！



依頼内容をフォームに沿って案件を登録すると

**仕入先・発注先探しの
時間や手間を軽減**

!! 全国から提案続々!!



自社商品やサービスの掲載、案件への提案で

**自社の強みをPRして
取引先・販路拡大**

!! コストをかけずに
新規取引先獲得!!

