平成４年12月10日（毎月10日発行）　　昭和43年４月11日第３種郵便物認可　定価 100円

宇都宮商工会議所

会議所ニュース

1992-12/10 VOL 351

発行所
宇都宮商工会議所
宇都宮市中央３－１－４
〒320 ☎３７－３１３１
編集兼発行人
藍原康裕
印刷所
(株)松井ピ・テ・オ印刷

会員の購読料は、会費に含まれています。

主な内容

中小企業政策に関する要望……2頁
さわやか親子マラソン……8頁
生き生き商店街の年末年始イベント……8頁



(市)東図書館、東視聴覚ライブラリー
(市)東コミュニティセンター

小規模企業対策の強化

個人消費と設備投資を中心に民間需要が大幅に落ち込み、我が国経済は憂慮される状況が続いていることから、先頃、全国の商工会議所が意見を出し合い、労働力問題など各般にわたる中小企業政策についての考えをまとめ国へ要望した。

一、小規模企業対策の抜本的強化

わが国経済社会の安定的発展を図るうえで、中小企業の大宗をなす小規模企業の経営基盤の強化と自立的発展を促すことは、極めて重要である。

しかしながら、技術革新の進展、労働力不足など小規模企業を取り巻く環境が厳しさを増す中で、近年、大企業との不加価値生産性の格差、さらに小規模企業の開業率の大幅な低下や新分野への進出意欲の減退等の問題に直面している。このような状況は、地域経済、ひいては日本経済の活力の低下等を招く恐れもあるなど極めて憂慮される。

他方、これまで、小規模企業対策について個別企業指導を重点的に取り組んできた商工会議所に対し、従来の事業活動に加え、地域経済全体の活性化のための諸活動について従来以上に大きな期待が寄せられている。

かかる観点から、商工会議所の地域中小企業に対する支援策の拡充を含めた小規模企業対策の抜本的な拡充・強化について、

「平成五年度小規模企業対策の拡充・強化に関する要望」の実現を図られたい。

二、労働力問題への対応

(1)労働時間の短縮は、豊かな社会の実現のためにも積極的に推進していかねばならない課題であるが、その具体的な実施にあたっては、労使の自主的な努力に委ねるべきものと考える。

政府は、企業が時短を進めやすい環境整備をはかるため、省力化・合理化投資に対する金融・税制上の支援策を拡充するとともに、無理な納期や過剰サービスなど独力で解決できない取引慣行の適正化を推進するなど、時短に関する一層の啓蒙・普及に努められたい。

週法定労働時間の短縮問題については、経済情勢や企業経営の実態に十分配慮し、拙速な基準の改訂は行うべきではないと考える。同時に中小企業や特定業種については、猶予措置および特例措置を引き続き存続されたい。また、割増賃金率の引上げ問題は、本来、企業の経営実態に応じて各企業が自主的に判断すべきものであり、法定割増賃金率(現行二五%)を引上げることは、企業によっては死活問題になりかねないので容認できない。

(2)構造的な人手不足時代の到来が予想される中で、労働意欲のある女性や高齢者の雇用促進を図るための体制整備が緊急の課題となっている。このため女性に対する労働時間規制の撤廃、延長・夜間保育施設の充実など職場環境の整備、パート労働者に対する税制・各種保険制度の総合的な見直し、高齢者の就業意欲を阻害しないための在職老齢年金と給与所得との関係について検討された。

(3)深刻な人手不足の中にあって、労働力需給のミスマッチの解消・改善を図るため、求人・求職情報提供体制の充実を図ること。また、商工会議所が、単に求人・求職情報を提供するだけでなく、具体的な人材を斡旋できるよう法律の弾力的な運用を検討されたい。

三、中小企業の発展・育成のための諸施策の拡充

厳しい経済環境の中で自助努力する中小企業の育成・発展を支援するために下記事項を中心に拡充・強化等を図られたい。

(1)魅力ある商店街・商業集積を形成するための商業基盤施設整備事業および各個店の仕入・販売等を支援するリテール・サポート・センター事業等の一層の拡充等中小小売商業対策の強化

また、大店法の出店調整手続きにおける商工会議所等が行う地元関係者の意見集約に要する経費の予算確保

(2)中小企業における物流コストの増大に対処するため、共同配送センターの設置等中小企業物流効率化総合施策の共同受け入れ事業の拡充

(5)中小企業の世代交替期を迎え、後継者を育成、確保する観点から、中小企業の事業承継円滑化のため、取引相場のない株式の評価方法の改善についての特段の税制措置

(なお、本紙十一月号に掲載をした、「平成五年度税制改正に関する要望」「事業承継円滑化のための税制措置に関する要望」を参照。)

(6)産学官が一体となって、地域中小企業の技術力向上や研究開発を促進する地域中小企業の技術活性化事業の拡充

(3)生産全廃など早急な対応を迫られている特定フロン等エネルギー環境問題に積極的な対応を図る中小企業を支援するための貸付制度の拡充、環境関連の研究開発を推進するための税制開発を推進するための税制上の措置の創設、エネルギー環境問題に関する情報の収集・提供体制の整備

(4)中小企業の外国人研修生受け入れ円滑化のための「外国人の技能実習制度(仮称)」の早期実現ならびに商工会議所が行う外国人研修生また、情報ネットワークの構築など中小企業の情報化推進のための支援策の拡充

(7)地域中小企業集積活性化対策、融合化施策ならびに中小企業海外投資円滑化支援など国際化施策の一層の強化

四、中小企業に対する金融支援策の拡充

不況が長期化する懸念が一層強まっている状況下において、経営基盤の脆弱な中小企業を金融面から支援し、資金需要の円滑化を図るために、金融支援策の拡充・強化を図られたい。

(1)政府系金融機関の貸付規模の拡大、ならびに貸付限度額の引き上げ、貸付金利の引き下げなど融資条件の緩和

(2)信用補完制度における保証限度額など保証条件の改善

五、中小企業基本施策体系の総合的な見直し

わが国中小企業施策は、中小企業の育成・発展に需要な役割を果してきたが、近年、中小企業を取り巻く社会経済環境は大きな転換期にある。こうした現状を踏まえ、中小企業基本施策についてその基本理念をはじめ総合的に再検討をするとともに、利用者にとって、わかりやすく、利用しやすい施策に再構築されたい。

平成5年度 中小企業政策に関する要望

精進の道 輝く大輪の花 秋の叙勲と褒章

当所関係では、次の方々が晴れの受賞に浴されました。

勲五等瑞宝章

☆坂本 喜市(70)さん
栃木県中央食販㈱社長
若草4―3―17

☆関本 順市(62)さん
第一電機㈲社長
旭2―2―5

☆加賀田功幸(69)さん
㈲金鍋代表取締役会長
中戸祭1―7―15

☆北条 利泰(70)さん
北条会計事務所
小幡2―4―3









メンバーズ・メク No.18

ステーキ 宮
本部 一条2―7―24
☎34―3815



〝誰でもが気軽に美味しく食べられるステーキを〟と、昭和50年市内に第1号店を誕生させてスタート。店舗は北海道から福岡まで全国に115店舗に成長し、昨年(平成3年)株式店頭公開を実現、平成4年度の売上高は200億円を目指している。今世紀中に、500店舗をオープンさせる意向だ。

企業の前身は石材店。社長の鈴木栄一さんは、まだ食糧事情のよくない頃にステーキを食べたのが、ステーキ店を始めるきっかけになったという。「世の中にこんなうまいものがあったのか。自分の店を出して、ステーキを誰でも気軽に食べられるものにしよう…」と、その時の感動を契機に会社を設立。その感動が、『ステーキ宮』のパワーの源になっている。ステーキの大衆化に取り組み、高級料理のイメージを払拭してファミリー志向を定着させたその功績は多大なものがある。

安いだけではない。店の雰囲気や従業員の応対も大切な味の要素だが、提供する〝本物の味〟を作り出すためには本物の技術が必要で、伝統的な調理技術の習得には徹底した人材育成システムが確立されており、それぞれの調理スタッフのぬくもりが一辺のステーキにも感じられる。美味しい肉の選定もさることだが、オリジナルステーキソースの評判が良い。店舗にタレを1種類しか置かないのは自信の現れだろう。数種類の野菜を調合し、醤油をベースにした和風のタレが肉のうまさを最大限に引き立てている。

業態も拡大し、和・洋・中のメニューも多彩にトータルで楽しめる『宮ちゃん麺』、ボリューム感いっぱいのセットメニューを中心とした『焼肉宮』、『らーめん宮まつり』、若い女性層をメインターゲットにした『セリオ』を展開。高級鉄板焼ステーキ『コスモ』で、牛肉と魚貝類を目の前で焼く醍醐味と火の通った冷菓を楽しむのも良い。

まもなく、クリスマスとお正月がやってくる。ご家族揃って、〝ステーキ宮のチェーン店〟をお楽しみください。

不況も睡魔も吹っ飛ばせ! 宇関協の研修講演会

㈱中央卸売市場・関連卸商協同組合(黒崎弥重理事長)の「研修講演会」が、11月6日コンセーレにおいて開催された。

同組合では、所属する75企業を対象に年に数回研修会を開催しており、この日は夕刻からの勉強会にもかかわらず、早朝から精力的にスケジュールをこなしてきた人達が眠気をおして熱心に聴講、活発に質疑していた。

講師の鈴木友吉さんは、「宇都宮市中央卸売市場の活性化と魅力ある関連店舗商品売場の創り方」をテーマに、卸売市場(集団としての)活性化対策と、個店としての魅力ある売場…の大きく2つのポイントにしぼって講演。将来を展望したマクロ的見解として、5棟方式の個別企業集団化や方針・目標・計画の実施プログラム策定ほか、顧客に利益を与えるシステム(全員参加)確立などの心要性と基本的原則を述べた。

Telemarketing

電話で企業・お店の営業をサポートします。

☆ テレマーケティングのメリット

1.お客さまとのコミュニケーションがさらに深まります
夜も電話をかけますので、コミュニケーション完了率が70~80%以上期待できます。

2.広告、DMと電話を組み合わせるとレスポンス率が高くなります

レスポンス率	チラシ	DM	電話	DM+電話
	0.2%	1~2%	7~10%	20~30%

3.コストの削減がはかれます

区分	貴社の訪問販売	NTTテレマーケティングの場合
訪問件数	1日5件~10件	1日100件への電話
1件当りコスト	6000円~7000円	人件費+電話代程度(300円)+(30円)
1契約当りコスト	6万~35万円 10件に1件契約	100件×330円 100件に1件契約

4.商圏の拡大ができます
販売拠点やルートがなくても、電話勧奨することによって遠隔地にも商圏の拡大が容易にできます。

5.セールスマンがお客様のところへ行きやすくなります

☆ テレマーケティングメニュー
・セールスサポート
・アフターサービス
・来場・来店の促進
・DM・カタログのフォロー
・注文・予約の受付
・市場調査

留守番がいなくて困った ＝ この様な時に
電話秘書サービスはいかがですか。
お客さまからの電話をあなたに代わってお受けします
・貴社名で応対いたします。
・外出中でも商談をのがしません。

お問い合わせ
NTTテレマーケティング株式会社
栃木支店
〒320 宇都宮市本町12番5号 NTT宇都宮ビル3F
TEL(0286)27-3711 FAX(0286)22-3528

あなたのまちの商店街を支援

中小商業活性化基金助成金

商店街等の活性化を図るため、中小企業者が自ら考え、自ら実施する事業に対して助成を行うもので、国と県から借り受けた資金で基金を設け、その運用益を助成金として交付するものです。

○助成対象者は…

商店街振興組合（同連合会）、商店街事業協同組合（同連合会）、その大部分が中小小売商業者によって構成されている事業協同組合（同連合会）、街づくり会社等。

※但し、任意の団体（未組織商店会等）であっても、商工会議所の事業として行うことにより、事業を実施することができます。

○助成対象事業とは…

1、調査・計画策定事業
　中小商業の活性化を目的とした具体的な事業を実施するための、調査・計画づくり（商店街再開発に関する調査・研究、消費者ニーズ把握のためのアンケート調査、街づくり会社構想推進計画策定等）

2、事業設計・システム開発事業
　具体的な事業を実施するための、事業設計・システム開発（駐車場案内システム設計開発、ICカード利用による顧客管理システム開発、商店街情報化システム開発等）

3、実験的事業運営事業
　イベント、販売促進活動等の実験的運営（商店街のイメージアップのためのキャンペーン事業、空き店舗活用のための実験的事業、後継者養成研修等）

4、特定継続事業（商店街等にぎわい創出事業）
　商店街等がにぎわい創出のために行う地域の伝統芸能、祭りの伝承・創造に資するイベント等

※但し、実験的事業運営事業は、商店街の活性化を目的とした新規性のある実験的事業に限る。又、特定継続事業は、原則として新規事業であり、かつ将来にわたり継続する事業であること。従って事業の定着を図るため原則3年間継続して補助可能とする。

○助成額の上限は…

調査・計画策定事業
　1千万円
事業設計・システム開発事業
　1千万円
実験的事業運営事業
　6百万円
特定継続事業
　6百万円

○助成申請申込期限は…

平成5年1月末日

問い合わせ先

(財)中小企業振興センター
☎(37)3783

(県)経営指導課
☎(23)3184

※詳細は、金融税務課へ

記帳は経営の要です

記帳代行の募集

小規模事業所一個人事業所の方で、毎日の繁雑な記帳を当所の職員が代行します。

月に一度、現金出納帳を持参するだけで、売上（売掛）帳・仕入（買掛）帳・経費帳・試算表を作成し、平成5年分からの青色申告特別所得控除35万円を受けられる記帳を行います。

定員　5名程度
料金　4千円～6千円

アドギャング現る！



ターゲット
パンフレット・PRビデオを企画デザイン！
●会社を伸ばす会社案内
●人材が集まる入社案内
●販売促進する営業案内

デザインプロジェクト DIC アルファ
●企業PR支援事業
〒320 栃木県宇都宮市峰町508-2
Phone 0286-34-3691・Fax 0286-34-2461
フリーダイヤル 0120-34-3691
Design and Information for marketing and Communication.
本社・晃南印刷株式会社 鹿沼市緑町/資本金-8,000万円/社員数-68名

議員登壇



毎日が人生の岐路

光機材㈱代表取締役社長
互井利宗

私は昭和12年1月の生れで、当年55歳。もうすぐ56歳になろうとしており、4人の子供達も既に3人が結婚し、孫も6人になった。幼少の頃、小学校は東京で2個所に通い、戦争が激化して鹿沼に疎開、終戦後は宇都宮市に移り計3回も転校を余儀なくされたが、あとはスムーズに中学・高校・大学（東京）へと進み、宇都宮市には47年もの永きにわたり住んでいることになる。

その頃と現在の社会情勢その他を比較すると、正に雲泥の差があり、隔世の感がする。今の自らの存在を考えると、多くの友人や知人と出合って陰に陽にお引立て戴いたり、今の社会を経営してまがりなりにも社会のお役に立ち、会議所の議員としてつとめさせていただいていることも含め、あの人に出合ってお世話になっていなかったら、今の自分は…と考えるとき、何か不思議な気がしてならない。要するに毎日毎日の自らの行動がその人の人生を左右することにつながってゆくとすれば、1日24時間をただ漫然と過すべきでないと思うと同時に、残された人生を大切に歩んで行かねばならないと今頃になって考えている始末である。



そろばん宇都宮一
小学生の部　波平くん(左)
中学生の部　的場くん(右)

全国の塾生が競う 小・中学生の通信珠算競技



珠算連盟主催の「第16回全国小中学生通信珠算競技大会（宇都宮大会）」が、11月23日市東コミュニティセンターで開催された。

同競技大会は、全国の珠算塾に通う小中学生が一斉に日頃の習練を競い合うもので、宇都宮地区では25珠算塾の生徒314名が参加、後日通算して100位までが全国入賞者となる。

☆宇都宮地区各部門1等

個人表彰（敬称略）

総合の部
小2以下　外山　祐子（築瀬珠算学校）
小3　冨　裕加里（宮原珠算塾）
小4　鈴木　慎也（築瀬珠算学校）
小5　鶴見　暢浩（金田珠算研究塾）
小6　波平　貴之（金田珠算研究塾）
中学　山田　麻木乃（金田珠算研究塾）
中学生の部　岩瀬珠算錬成塾

団体表彰
小学生の部　金田珠算研究塾

読上暗算の部
小2以下　外山　祐子（築瀬珠算学校）
小3　古沢　千嘉（築瀬珠算学校）
小4　大貫　光隆（池羽珠算学校）
小5　杉本　充彦（東部珠算塾）
小6　波平　貴之（金田珠算研究塾）
中学　山田　麻木乃（金田珠算研究塾）
中学生の部　岩瀬珠算錬成塾

読上算の部
小2以下　外山　祐子（築瀬珠算学校）
小3　古沢　千嘉（築瀬珠算学校）
小4　大貫　光隆（池羽珠算学校）
小5　杉本　充彦（東部珠算塾）
小6　波平　貴之（金田珠算研究塾）
中学　山田　麻木乃（金田珠算研究塾）
中学生の部　的場　正典（岩瀬珠算錬成塾）

工業統計調査にご協力を

通商産業省は、工業統計調査及び石油等消費構造統計調査を、平成4年12月31日現在で実施します。

工業統計調査は、製造業を営む事業所を対象としての活動実態を調査し、石油等消費構造統計調査は、産業別、規模別、地域別に我が国産業のエネルギー消費の実態を明らかにすることを目的としています。

調査結果は、国や地方公共団体の重要な基礎資料として利用されると共に、大学や民間の研究機関等においても広く利用されています。提出いただいた調査票は、統計法に基づき秘密は厳守されますので、正確な記入をお願いします。

やさしい記帳教室

【年末調整の仕方・青色決算書の作り方を、分かり易く具体的な実例で説明】

日時　12月22日(火)
　9時30分～16時30分
会場　当所　大会議室
講師　当所職員

内容　年末調整の仕方
　青色決算書の作り方
申込　無料、定員60名、電話又はFAXで当所金融税務課へ
※当日は、計算機・筆記用具を持参してください。

訃報

田代　博(79)さん
みどりや化粧品店取締役、当所名誉議員

11月6日急性心不全のため逝去され、11月9日生福寺に於いて葬儀が執り行なわれました。

ここに哀悼の意を表するとともに、謹んでご冥福をお祈り申しあげます。

マルケイ資金

（小規模企業者の為の国の制度）

資金の使途	限度額	利率	返済期間	無保証人無担保
運転資金	万円 500	% 5.3	3年以内の月賦（6ヶ月以内据置可）	
設備資金			5年以内の月賦（6ヶ月以内据置可）	

グッドデパートメント

すべてのお客様に心からご満足いただける百貨店、それが私たちのめざす「グッドデパートメント」です。ブランドや流行にとらわれず、お客様にとって本当にグッドな商品を提供すること。また、お客様の立場に立ったサービスや快適な環境づくりなど、さまざまな面で基本に忠実な百貨店でありたいと考えています。

TOBU
宇都宮 東武
営業時間：朝10時～夜7時
宇都宮市宮園町5-4 〒320 TEL.代表/0286-34-8271

Fashionable Uniform AOSHO

秋冬は作業服に注目！

企業カラーに合わせC.I用として作業服に会社マークや
背中にネームを入れ、企業ユニフォームとして感性が呼吸する
男女カラー作業服を戦力として御活用して下さい。
アオショーは新しい時代の作業服を提案致します。



オフィスユニフォーム・ブレザー
ホテル・レストランサービスウェアー
イベント・オリジナルユニフォーム
ワーキング・理美容ユニフォーム
調理、病院、学校、食品工業白衣etc



株式会社 アオショー
ユニフォーム事業部(本社・ショールーム)
宇都宮市鶴田町1544-3 (センチュリーへいあん隣り)
☎(0286) 48-8888(代) FAX 48-8883
フリーダイヤル 0120—488887

WORKING BEAUTY 人も企業も美しく。

ユニフォーム の企画・販売

UNIFORM&FASHON
株式会社 タカヤ商事



オフィスユニホーム・ブレザー
ワーキング・オリジナルユニホーム
イベント用トレーナー・Tシャツ・半天
ホテル・レストランサービスウェアー
調理・病院・学校・食品工業白衣 各種

多少にかかわらずお気軽にご相談下さい。

宇都宮市岩曽町1377—82 FAX (0286)62—0813

☎ (0286) 62—0812(代)



産業カウンセリングルーム

毎月第3木曜日
日時　12月17日 13：30～16：30
内容　事業で起こる人的諸問題・職場のメンタルヘルス等，及び人間関係改善のトレーニングも行います
相談員　栃木県カウンセリング協会カウンセラー

法律相談

毎月第2火曜日
日時　1月12日 13：30～16：30
〔受付〕13：00～15：00(先着10名まで)
内容　売掛金の回収方法，不渡手形の処理方法，従業員の交通事故，不動産取引など
相談員　弁護士

専門相談日

無料　それぞれの分野の専門家が相談に応じます

発明相談

毎月第1・第3金曜日
日時　12月18日，1月22日 13：30～16：30
内容　発明・考案・意匠の創作商標の選定に相談にのり，出願に関する一切のアドバイスをします
相談員　弁理士

サービスマーク登録 特許オンライン出願 相談

毎月第2金曜日
日時　12月11日 13：30～16：30
内容　特許出願の審査の迅速化をはかる事を目的とした，電子出願に関する一切の相談
相談員　弁理士

ハイテク企業拝見 69

こんにちは 日本ボーチフレーバー㈱です

設立　昭和37年4月25日
所在地　瑞穂3—1—1
代表者　佐藤正彦
従業員　49人
資本金　1千万円



◎マーブル用リップルソースを日本で最初に導入

昭和37年、先代の見当邦雄社長が当時欧米諸国のアイスクリーム製品の内、20%以上の製品にチョコレート・フルーツなどのソースが使用され、今後の日本のアイスクリームの発展のためにはリップルソースの使用が不可欠と判断し、米国のボーチフレーバープロダクツインターナショナル社の協力を得て、設立。設立にあたっては米国ボーチ社の最新技術が持ち込まれ、日本で初めてリップルソースを各アイスクリームメーカーに供給した。

昭和54年に現在地に移転し、また業務用食品分野にも進出し、欧米を中心に世界各国から様々な原料・技術を導入し、現在では各種ソース・添加物・めん類・乳製品・乳殺菌飲料・清涼飲料水・缶詰瓶詰・菓子の製造許可を取り、アイスクリーム及びデザート部門の彩り添える商品の提供を行っている。

◎世界各国から情報収集

メインとなるソース類は〝リップルソース〟の商品名で販売、様々な用途に併せて開発し、製品はどれも得意先の注文に添って得意先毎のオリジナル商品という形で進め、最終商品の特徴を最大限に引き出す副原料として提供。欧米諸国との提携も積極的に推進し情報を収集し、流行に先駆けて製品化につとめている。主たる納入先は、森永乳業・雪印乳業・ロッテなど大手アイスクリームメーカーや、デニーズ・ミスタードーナッツ・マクドナルド・ケンタッキーフライドチキン・ロッテリアが挙げられる。

ZD計画は9年前から！

〝キッズクッカー〟と呼ばれる瞬間殺菌冷却に無菌充填システムを連結し、製造・品質管理にも万全の体制で取り組んでいる。社員教育にも積極的で、昭和58年にクレーム撲滅キャンペーンである〝ZD運動〟の展開を3ケ年計画でスタート、現在第3次3ケ年計画に突入し、クレームの大幅減少・生産工程の安定・ロスの減少・職場モラルの向上・生産の向上など、多くの成果が生まれている。

アイスクリーム用リップルソース、及び業務用フルーツソースの分野で50%を超える圧倒的なシェアを持続。独自の技術と海外から広く求めたノウハウによって、ニーズに応えた製品開発とデザートを彩る「パッケージングデザインコンセプト」の提供を目指して躍進する。

会議所短信

全会員に配布 データ・パル'93 とおりゃんせ



昨年までご希望の会員に配布中です。

配布は、ビジネスノートと一緒にお届けしていますので、ご活用ください。

一斉に配布中 '93ビジネスノート

'93年版のビジネスノートを、全会員にお届けしています。

12月中旬までに配布終了の予定ですが、この間に配布されなかった場合は、総務課へご連絡ください。

NTT DoCoMo
NTT移動通信網株式会社

選べるポケットベルは、ドコモ。



New数字表示タイプ
数字と記号で
メッセージを送れます。



カードタイプα
薄さ5.1mmの
おしゃれなポケベル。



トップ表示タイプ
真上からメッセージが
確認できます。

お申し込み・お問い合わせは、NTT移動通信㈱グループの支店・営業所、お近くのNTTお客様営業窓口。
このマークのお店、または右記のフリーダイヤルへ。
0120-377-360

号砲に力を合わせ健脚競う

秋晴れ快汗…さわやか親子マラソン



宇都宮商工会議所主催の「第10回さわやか親子マラソン」が、11月8日に県総合運動公園で開催され、親子1、389人（643組）が力を合わせ、秋晴れの中で健脚を競った。

うっすらと雪化粧した男体山を背景に、赤や黄に色づいた木々に囲まれたサッカー場へ、午前8時頃には家族揃ってぞくぞくと詰めかけ、開会式のはじまる9時にはウォーミングアップをすませ、学年別の各コースに分かれた。

季節はずれの台風で心配されたこの日、やや肌をさす寒さもむしろ参加者にとっては絶好のマラソン日和となって、当所木村副会頭と藍原専務理事が「親子のふれあいを大切に仲良く完走し、楽しい想い出にしてください」と挨拶。

この「親子マラソン」は親子で手をつなぎ一緒にゴールインする競技規則もあって、ペースは子供任せのレースだけに毎回苦戦するのは大人達。なかには先頭集団で走ってきてゴールで待つ子を、ちょっと太めのお腹をゆすって大張り切りの父親が青息吐息で追う光景が見られた。また、ゴール後にバッタリ横になる父や母を、紅葉のような手で心配そうに介抱する子供の姿もあり、励まし助け合って汗をぬぐいあうどの顔も満足そうで、晩秋の文字どおり〝さわやか親子マラソン〟となった。

各コース1～3位入賞者（敬称略）

★小学1年Aコース 1.5km
1位 笠井 優・香織〔宇都宮社会保険事務所〕
2位 松永 隆・彩〔栃木県公害研究所〕
3位 谷口基芳・舞衣〔日東工業㈱〕

★小学1年Bコース 1.5km
1位 大柿 清・仁〔農業〕
2位 松本文範・俊祐〔㈱栃銘〕
3位 五位野英男・敏男・英子〔宇都宮産業技術学校〕

★小学2年Aコース 1.5km
1位 秋穂正光・祐介〔㈱アルパックサービス〕
2位 屋代正道・裕一朗〔栃木社会保険事務所〕
3位 鈴木広喜・宣暁〔松下電子工業㈱〕

★小学2年Bコース 1.5km
1位 佐竹芳和・紗都子〔陸上自衛隊宇都宮〕
2位 水楯昭一・博久〔NTT栃木〕
3位 勝田 保・聡一〔陸上自衛隊北宇都宮〕

★小学3年生コース 2km
1位 山田京司・尚人〔栃木県庁〕
2位 笠井 優・直也〔宇都宮社会保険事務所〕
3位 中山康雄・京子〔富士重工業㈱〕

★小学4年生コース 2km
1位 小林慎一・良輔〔朝日病院〕
2位 秋穂正光・茂徳〔㈱アルパックサービス〕
3位 駒田静夫・憲一〔㈱レオン自動機〕

★小学5年生コース 3km
1位 平山 豊・佑〔本田技術研究所〕
2位 蛯澤信夫・俊典〔東京電力㈱〕
3位 入山秀夫・寿彦〔尾瀬林業㈱〕

★小学6年生コース 3km
1位 山田京司・哲也〔栃木県庁〕
2位 篠崎五男・悠人〔東京電力㈱〕
3位 松本文範・秋紀〔㈱栃銘〕

生き生き商店街 年末謝恩 ビック福引大売出し

バンバ通りは大相撲初場所に80名招待

商店街連盟に加盟する商店街(会)は、年末年始にかけて多彩な催物・イベントを実施する。今年1年の感謝を込めて続々登場する催しに、ワクワク・ドキドキしてほしい。



●オリオン通り曲師町(協) 12/5～12/13
「猫魔スキーツアーご招待セール」

●富士見ヶ丘商工連盟 12/15～12/27
「スタンプ3倍セール」

●陽東商工振興会 12/6～12/13
「年末福引大売出し」

●ミネ銀座商店会 12/4～12/13
「年末福引大売出し」…布団・鮭・酒など

●雀銀座会 12/16～12/20
「歳末福引大売出し」…便利な商品券と日用品

●雀宮日の出通り商店会 12/11～12/14
「歳末福引大売出し」…商品券と日用品

●大谷町商店会 12/1～12/31
「歳末謝恩大売出し」…九州旅行ご招待

●緑が丘商店会 12/1～12/13
「歳末大売出し・抽選会」…新巻鮭50本

●宇大前商店会 11/28～12/13
「年末福引大売出し」…テレビ・自転車など

●中央公園前商工振興会 12/10～12/13
「年末福引セール」…12/13に抽選会

●陽南商工振興会 12/1～12/30
「歳末大売出し」…新米が当たる、あたる

●バンバ通り商店街 12/5～12/21
「歳末謝恩セール」…大相撲招待や買物券を進呈

●二荒通り商店街 11/22～1/15
「イルミネーション装飾」

●ユニオン通り商店街 12/4～12/13
「歳末福引セール」…買物券があたるゾ！

●オリオン通り商店街(振) 12/6～12/13
「歳末謝恩セール」…楽しさいっぱい