

30

同社の堀井雅行専務は、

グを支援するビジネスを立ち

顧客を拡大しています。

企業のパッケージ扱う㈱堀井では、

-ジプランニン

新たに中

## 株式会社 堀井

## 小さな企業のブランド戦略を お手伝いします

はありません。 とがあります。せっかくの苦 販売するかの方が困難なこ のよりも、 や商品などの開発に取り組む 心の成果が、 しまったためにうまくいかな 包装資材や梱包資材などを 小企業が新しい ジ戦略などを間違って ともすると開発そのも これほど残念なこと 成果をいかに広め 販売戦略や Ť ビス 'n

品開発や販売戦略、 業や新規創業者、 お客様のためにお手伝 事業者は、 の企画関連人材もおら しょう。 ビスについて「中 した」と話します。 いというのが現状で しております。 -ジデザインなどを またその予算も少 ハウを活用し、 ビスを立ち上げ 私どもで 社内に専門 その は商 個人 小企 今回 パッ

グ」です。の「小さな会社のパッケージプランニンの「小さな会社のパッケージプランニン介するコーナーです。今回は㈱堀井様ス発表会」で発表した各社と商品を紹ス発表会」で発表した各社と商品を紹

ます。 企画の 本的なところから始まること ンテーションやター がを行うことで、 「きちんとしたマー 自社のポジショニングな 少なくありません。 企業の 部分からお手伝 「何を」 コンセプトの基 顧客のセグ 「どう」売る パッケー ゲティ ケテ

ズがあるに違いありません。 ンド力が求められる現代。 コストダウンを図っています。 遠隔地とはインタ-の問合せも増えて 提供しています」 ありながら最適のサー 対話しながら、 私どもではお客様としっかり 算や時間も限られています。 中小企業のお客様の場合、 ジングのブランド化を推し進 信会議ソフトなどを活用して めることができます。 県内だけでなく 企業規模に関わらず、 ビスには、多くのニ コンパクトで ネットの通 いる同社。 県外から ビスを ブラ 戸



(株)堀井のCI



(株)堀井 専務取締役 堀井雅行さん

場合に

よると商品開発

のニ

ズに応じ

て