



「おしゃれ」「かわいい」「かっこいい」がコンセプトの店舗

町の写真屋さんとしてスタートし、その後ビジネスを拡大、現在では栃木県内に16店舗を構える、サトーカメラ株式会社。地域に親しまれるビジネスのあり方を追求する同社の佐藤千秋社長に話を伺いました。

「写真のプロとして、楽しさ・すばらしさを伝えていくビジネスを」

写 真の世界は、この10年ほどで大きく変わりました。最も大きな変化は、デジタルカメラの普及と、携帯電話のカメラ機能の充実でしょう。写真をより身近なものにしたこの変化は、カメラ販売を手がけて来たサトーカメラにとって、重大なものだったと、佐藤社長は言っています。

この経営理念を定めたのは約10年前、ちょうど変化が起り始めた時期です。今までのビジネスモデルは、カメラやフィルムを販売して、写真現像を手がけるというサイクルでした。それがデジタル時代となつて、大きく変わってしまいました。

佐藤社長は「人はなぜカメラを模索しました」

経営理念

私達サトーカメラは
個性と独創性を大切にし、
あらゆる多様性を認め受け入れ
1人でも多くのお客様にありがとうございますと
喜んでいただること。
写真に対する常識を変え
本当に良い写真、今までに無い
新しい価値を持つ写真を創造し
地域のありとあらゆる人々に
想い出を写真に撮る喜び
みんなで写真を見る幸せ
後世に写真を残す感動

を提供します。

を買うのか、写真を撮るのか」と考えたといいます。その答えは「想い出を残したいから」でした。では、お客様のその思いに、写真のプロとしてどう応えて行つたらいいのか——それが経営理念の「想い出を写真に撮る喜び、みんなで写真を見る幸せ、後世に写真を残す感動を提供する」ということでした。

「いわゆる量販店的な『売つてなんぼ』の商売ではない、写真文化に親しんで来た同社だからこそできる提案を行ない、より多くの人に写真のすばらしさにふれていただくこと。それが同社のサービスのスタンスです。

「写真のおもしろさを知つて、ただ入りの役割や、さらに地域の写真文化の担い手として、今後もより一層の活躍を期待しています。

くための道案内役ですね」そのためには、社員の勉強会も徹底して行ないます。

「私と専務で、週3日は店舗を回り、2時間ずつ勉強会を行なっています。日曜日は本部で、社員のランクによってさまざまな勉強をしてもらい、月曜日には店舗など幹部スタッフ対象の勉強会を行なっています」

カメラやパソコン内に保存してある写真をプリントする事で、みんなで見られるようになる=思い出の共有ができる楽しさや、一步進んだ写真撮影の仕方など、フィルム時代から写真文化に親しんで来た同社だからこそできる提案を行なっているからこそ、お客様に的確なアドバイスができるのでしょう。

「今後も、写真の楽しさを伝えながらこそ、お客様に的確なアドバイスができるのでしょう。同社のサービスのスタンスです。

「写真のおもしろさを知つて、ただ入りの役割や、さらに地域の写真文化の担い手として、今後もより一層の活躍を期待しています。

Information

サトーカメラ株式会社
代表取締役社長 佐藤 千秋
創業 昭和39年(設立 昭和50年)
住所 本社:宇都宮市堀東3-27-15
☎ 028-613-6681
㈹ 028-613-6685
<http://www.satocame.com>

サトーカメラ株式会社
代表取締役社長 佐藤千秋氏